



Nordhausen oder Lübeck | Fach- & Führungskräfte | Vollzeit | Vertrieb International | Beginn: 01.04.25

## Business Development Manager (m/w/d)

Du willst unsere strategische Geschäftsausrichtung mitgestalten & neue Potenziale identifizieren?

### Deine Aufgaben bei uns:

- Erschließen neuer Märkte und Anwendungen für unsere Produkte
- Aufbau und Festigung der Geschäftsbeziehungen zu Kunden
- Besuche bei internationalen Kunden, Distributoren und Partnergesellschaften im Verantwortungsbereich zur Sammlung von Marktdaten
- Erstellung von Zielgruppen-, Markt- und Wettbewerbsanalysen
- Aufbau, Festigung und Pflege von langfristigen Kundenbeziehungen
- Planung und Durchführung von Produktschulungen und Seminaren für Kunden, Distributoren und Partnergesellschaften

### Das bieten wir Dir:



#### Familiäres Arbeitsklima

Tolle Kollegen, flache Hierarchien



#### Gute Arbeitsausstattung

Hochwertiges IT-Equipment, modernes Arbeitsumfeld



#### Attraktive Arbeitszeiten

Gleitzeit-System, Mobiles Arbeiten, 30 Tage Urlaub



#### Abwechslung im Job

Anspruchsvolle Aufgaben, interessante Projekte



#### Weiterentwicklung

Persönliche Entwicklungschancen, Produktschulungen



#### Zusammenarbeit auf Augenhöhe

Gute Kundenbeziehungen, partnerschaftliches Miteinander

### Das bringst Du mit:

- Abschluss einer Technikerschule, eines technischen Studiengangs oder einer kaufmännischen Ausbildung
- Grundlegende Berufserfahrung im Vertrieb oder ähnlicher Funktion
- Ausgeprägtes technisches Verständnis, Begeisterungsfähigkeit & ein hohes Maß an Motivation
- Hohe internationale Reisebereitschaft & Aufgeschlossenheit im Kundenkontakt
- Verhandlungssichere Deutsch- und Englischkenntnisse

**MAXIMATOR®**  
maximum pressure

Willkommen bei MAXIMATOR!  
Unsere Mission: Am Puls der Zeit gemeinsam Hightech-Produkte im Bereich Hochdruck & Wasserstoff entwickeln. Wir sind für dich zuverlässiger Partner, um Dich und Dein Know-How voranzubringen.

**Maximal stolz. Maximal innovativ. MAXIMATOR.**

**Verstärke jetzt das Vertriebsteam!**

**Klingt interessant?**

Dann verstärke unser Team und schick uns Deine Bewerbung per Mail!

**Deine Ansprechpartnerin**

Bianca Kegler

03631 9533-5118  
bkegler@maximator.de

Mehr Infos findest du hier:

