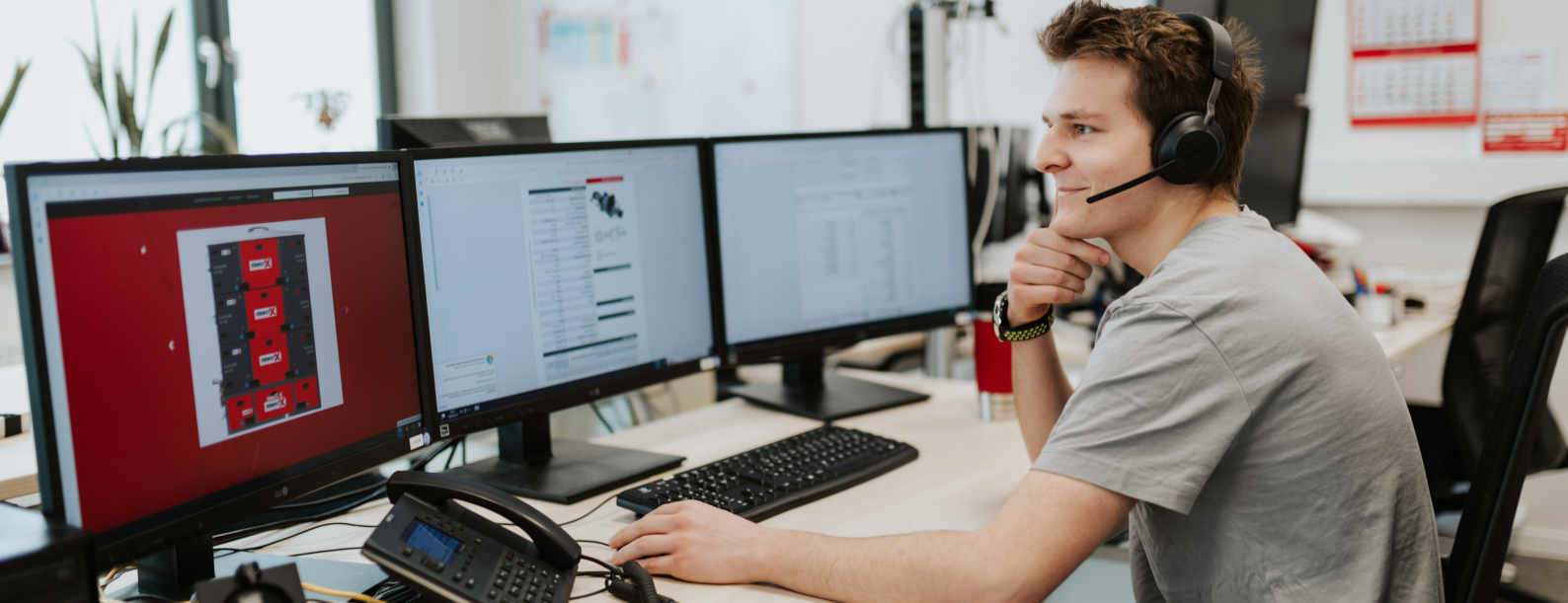




Velbert | Werkstudent | Beginn: Ab sofort

Werkstudent / Praktikant / Abschlussarbeit Technischer Vertrieb (m/w/d) am Standort Velbert

Deine Aufgaben bei uns:

- Du erstellst Zielgruppen-, Markt- und Wettbewerbsanalysen zur Identifikation neuer Absatzpotenziale und wirkst bei der technischen Klärung, Angebotserstellung und Auftragsabwicklung mit
- Du begleitest und unterstützt Kunden-, Distributor- und Partnerbesuche
- Du planst und unterstützt bei Produktschulungen, Präsentationen, Seminaren und Messeauftritten
- Du analysierst Besuchs- und Reiseberichte und leitest geeignete Maßnahmen ab
- Du pflegst und strukturierst Stammdaten sowie vertriebsrelevante Kennzahlen
- Du übernimmst eigenständig Teilprojekte im internationalen Vertriebsumfeld

Das bieten wir Dir:



Familiäres Arbeitsklima

Tolle Kollegen,
partnerschaftliches
Miteinander



Attraktive Arbeitszeiten

Gleitzeit-System, flexible
Arbeitszeiten



Gute Arbeitsausstattung

Hochwertiges IT-Equipment,
modernes Arbeitsumfeld



Weiterentwicklung

Persönliche
Entwicklungschancen, hohe
Verantwortung



Abwechslung im Job

Anspruchsvolle Aufgaben,
mitarbeiterorientierte
Einarbeitung



Einblick in die Berufswelt

Erlebe Technik & Vertrieb
eines international tätigen
Mittelständlers

Das bringst Du mit:

- Laufendes oder abgeschlossenes Studium im Bereich Maschinenbau, Wirtschaftsingenieurwesen, Technische Betriebswirtschaft, International Business oder vergleichbar
- Technische Affinität und Interesse an erklärungsbedürftigen Produkten
- Ausgeprägte analytische Fähigkeiten sowie strukturiertes Arbeiten
- Kommunikationsstärke und sicheres Auftreten gegenüber internen und externen Ansprechpartnern
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Reisebereitschaft im internationalen Umfeld
- Eigeninitiative, Verantwortungsbewusstsein und Teamfähigkeit

MAXIMATOR®
maximum pressure

Willkommen bei MAXIMATOR!
Unsere Mission: Am Puls der
Zeit gemeinsam Hightech-
Produkte im Bereich Hochdruck
& Wasserstoff entwickeln. Wir
sind für dich zuverlässiger
Partner, um Dich und Dein Know-
How voranzubringen.

**Maximal stolz. Maximal
innovativ. MAXIMATOR.**

**Verstärke jetzt unser
Vertriebsteam!**

Klingt interessant?

Dann verstärke unser Team und
schick uns Deine Bewerbung per
Mail!

Dein Ansprechpartner

Jonas Blanke

03631 9533 5403

jblanke@maximator.de

Mehr Infos findest du hier:



Bleib auf dem Laufenden.

Hier zum Karriere Newsletter
anmelden.

